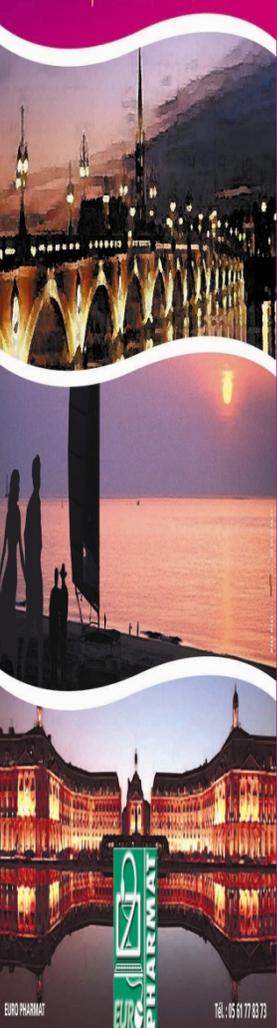


BORDEAUX

10^{es} journées nationales sur les dispositifs médicaux

EURO PHARMAT

14, 15 & 16 octobre 2008



Comment l'analyse économique peut-elle aider à la juste prescription ?

Ludovic Lamarsalle
Alexandre Vainchtock

Quelle analyse économique dans le cadre de la T2A ?

- L'analyse économique doit mesurer l'impact de l'utilisation d'un nouveau produit de santé
- La mesure financière doit toujours se faire dans l'hypothèse de la juste prescription
- La juste prescription ne signifie pas forcément un gain pour l'établissement



LA T2A : Une logique de rupture

Dotation Globale

Autorisation
Dépenses

↓ conditionne

Recettes

↓ encadrent

Moyens

↓ permettent

Activité

Mise en place
de la
tarification à
l'activité

→ permettent

T2A 2004

Activité

↓ génère

Recettes

↓ autorisent

Dépenses

↓ traduites en

Moyens

Des contraintes de financement fortes pour les établissements

- Contraintes de financement liées à un tarif moyen : GHS
- Rationalisation des dépenses : Peu d'enveloppes supplémentaires (MIGAC, MERRI, STIC ...)
- Quasi obligation d'augmentation de productivité et de rentabilité
- Obligation d'assurer des soins de haute qualité (risque médico-légal)
- Risque financier important pour les établissements dans le choix des produits de santé : rôle d'arbitre de l'acheteur hospitalier
- Nécessité de disposer d'outils permettant un éclairage sur l'impact des produits de santé, notamment ceux inclus dans le GHS, sur les recettes de l'établissement



Quelle modélisation économique ?

- La modélisation doit être réalisée dans la perspective d'un établissement de soins.
- Démonstration réalisable sur des produits de santé à forte valeur ajoutée, mais non inscrits sur la liste en sus, qui apportent une amélioration dans la prise en charge du patient.
- Un produit efficace n'est pas forcément un produit innovant de rupture (au sens de l'efficacité clinique) :
 - Ex : ancillaire permettant d'améliorer la pose d'une prothèse et donc d'abaisser les complications
 - Ex : hémostatique qui réduit les saignements
- Cette efficacité peut se traduire par une durée de séjour plus courte (moins de complications, plus d'efficacité) donc par un gain potentiel de productivité.
- Les gains de productivité mesurés peuvent entraîner un changement organisationnel au niveau de l'établissement
- Les hypothèses de la modélisation doivent être vérifiées

Un exemple de modélisation

- Utilisation d'un hémostatique au sein d'un établissement de soins pour des domaines thérapeutiques ciblés
- Mise en regard des données de l'établissement (PMSI MCO 2007)
- Mesure des gains de productivité de l'ETS (moins de transfusion et réduction de DMS)
- Calcul de couverture de charge par l'augmentation de la file active de patients
- Mise en perspective avec les coûts de l'ENC

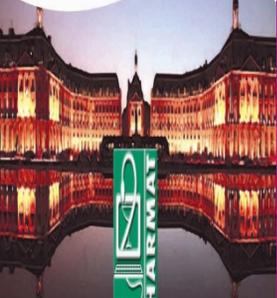
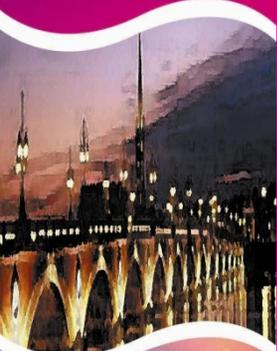


BORDEAUX

10^{es} journées nationales sur les dispositifs médicaux

EURO PHARMA

14, 15 & 16 octobre 2008



EURO PHARMA
Hôtel Dives - TSA 88053
31053 TOULOUSE Cedex 9

Tél. : 05 51 77 83 73
Fax : 05 51 77 83 64

www.euro-pharmat.com

europharmat@toulouse.fr

14, 15 et 16 octobre 2008

HEVA

Utilisation de dans le cadre de la T2A[®]

► Calcul des impacts médicaux et financiers

Démarrer

Outil à usage interne

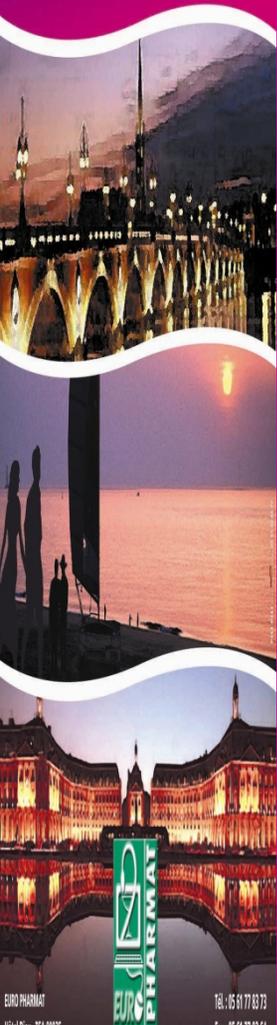
HEVA
HEALTH EVALUATION

BORDEAUX

10^{es} journées nationales sur les dispositifs médicaux

EURO PHARMA

14, 15 & 16 octobre 2008



EURO PHARMA
Hôtel Dives - TSA 88053
31053 TOULOUSE Cedex 9
www.euro-pharma.com
europharma@wanadoo.fr
Tél. : 05 51 77 83 73
Fax : 05 51 77 83 64

14,15 et 16 octobre 2008

Conclusion

- Ce type de modélisation économique permet d'estimer l'impact de l'utilisation d'un produit de santé au sein d'un ETS
- Les gains financiers réalisés pré-supposent une adaptation de l'ETS
- Les hypothèses de gains de productivité doivent être vérifiées pour un partenariat « gagnant gagnant » entre industriels et ETS