



AVANT

INTRODUCTION

Dans notre établissement, le déploiement des dotations de dispositifs médicaux (DM) avec une gestion en Plein/Vide a démarré depuis 2016.

MATERIEL/METHODES



Avec le logiciel Business Objects, nous avons évalué les dépenses de titre 2 par **extraction et comparaison** de :

- nombre d'unités de DM consommés par service
- valeur de ces consommations par service

sur 2 périodes :

- 1 an avant la mise en place de la dotation en plein/vidé
- 1 an après

OBJECTIFS

1 an après mise en place :

- Objectiver le gain T2 sur les dépenses des services
- Visualiser l'évolution de la valeur du stock

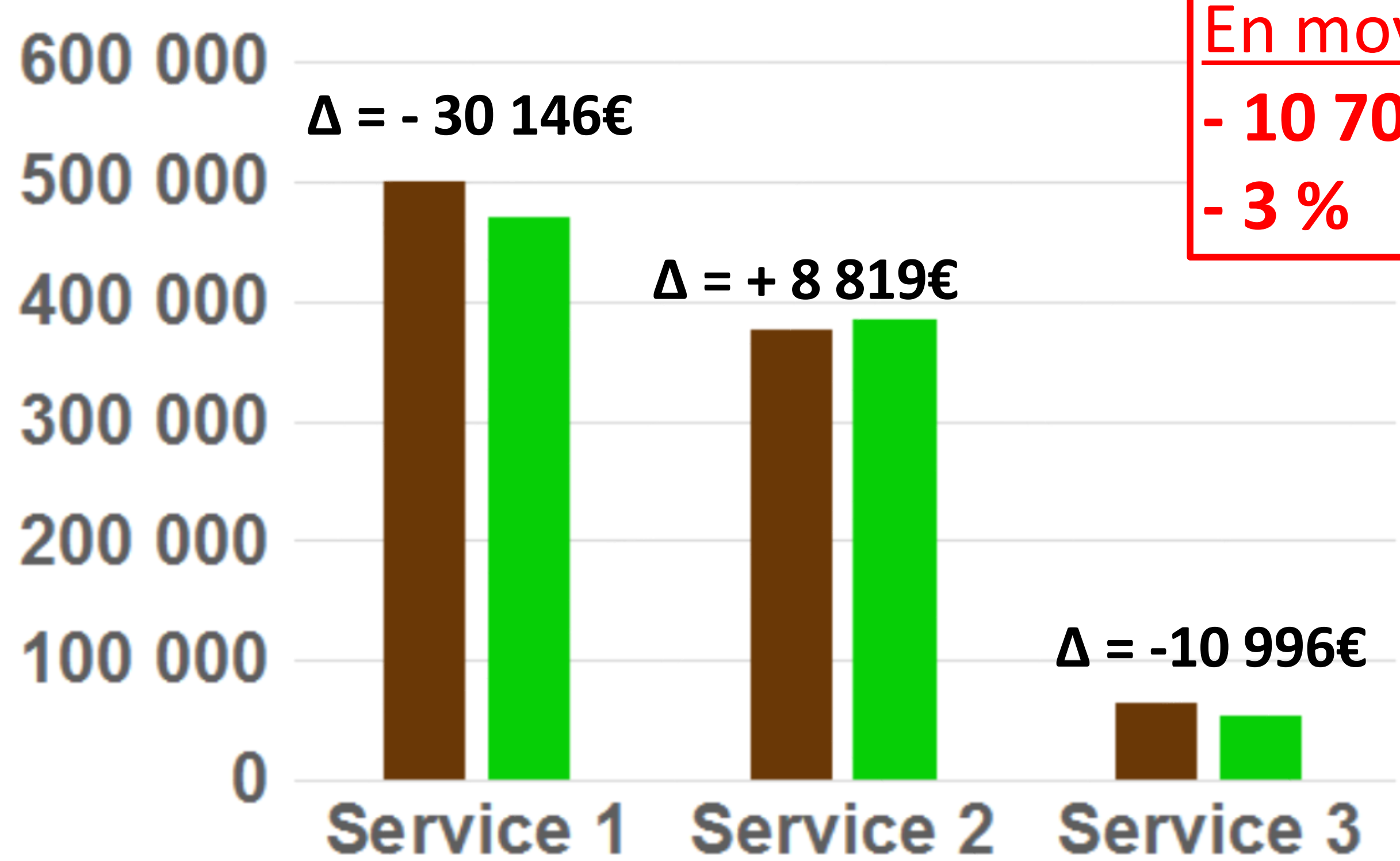
9 unités fonctionnelles sont concernées, réparties en 3 services :

- Réanimation chirurgicale (service 1)
- Centre de Traitement des Brulés (service 2)
- Neurochirurgie (service 3)

En parallèle, un **inventaire** (1 an après) avec le résultat de gestion des retours permet d'estimer la **valeur du stock** d'un service.

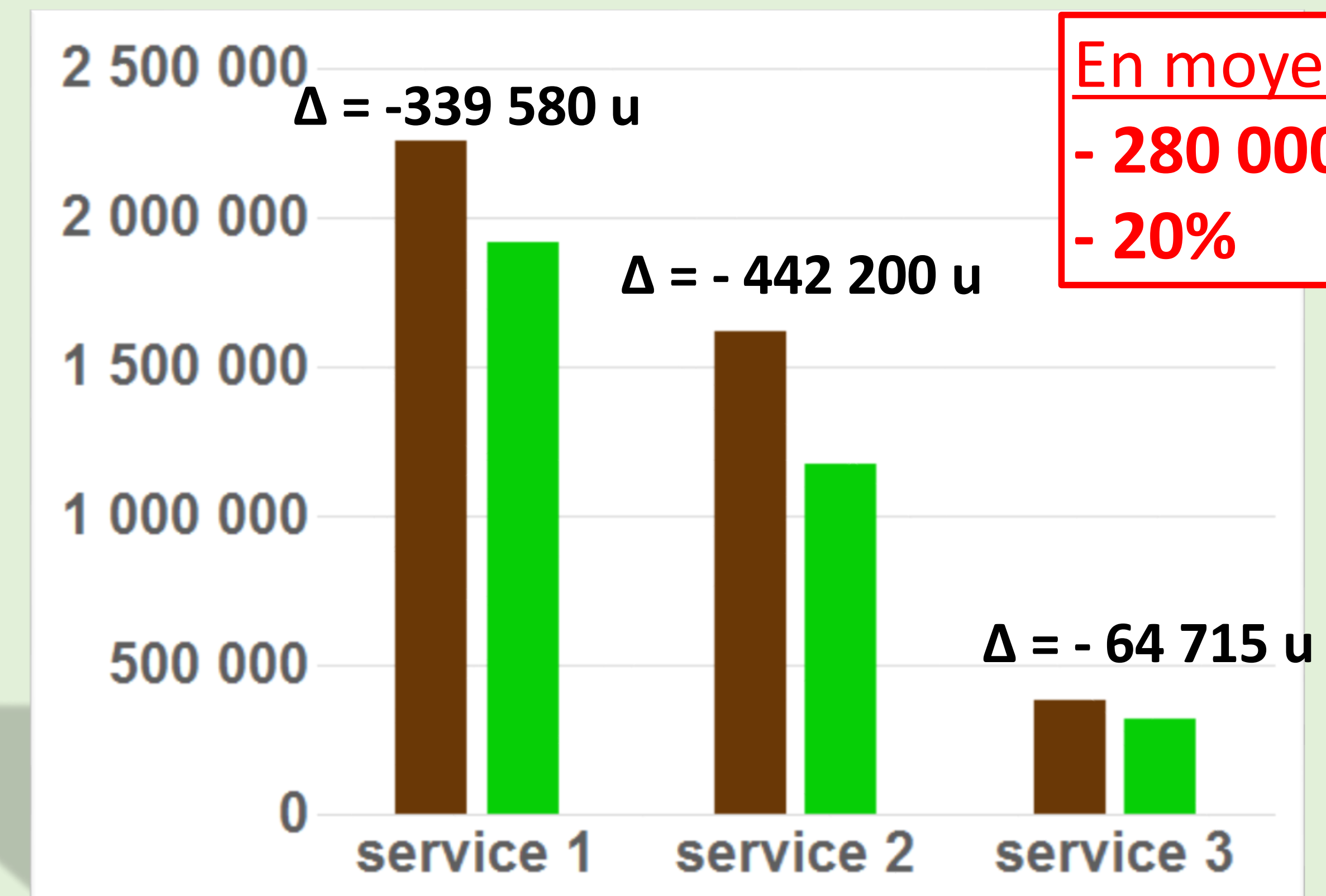
RESULTATS

Valeur des consommations AVANT/APRES mise en place



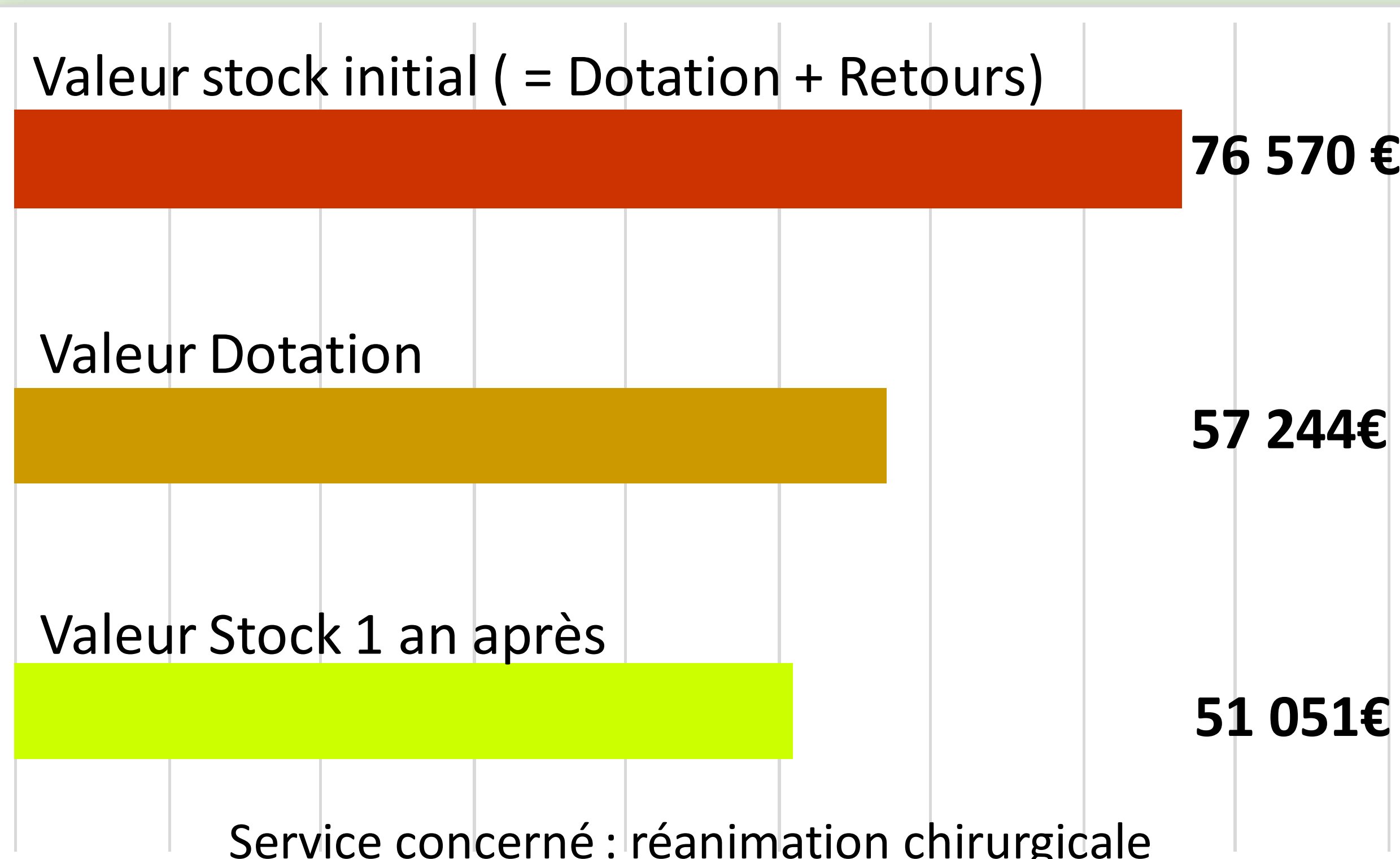
En moyenne :
- 10 700€
- 3 %

Unités consommées (u) AVANT/APRES mise en place



En moyenne :
- 280 000 u
- 20%

Evolution de la valeur du stock de Dispositifs Médicaux



Gain initial : 19 326€

Gain à 1 an : 25 519€
= 33% du stock initial

DISCUSSION/CONCLUSION

Ces résultats dégagent une tendance. Il reste nécessaire pour les nuancer :

- De corréler les consommations à l'activité
- De tenir compte d'éventuels changements de prix du marché
- D'étendre les inventaires à tous les services mis en place depuis > 1an

La mise en place d'une dotation avec le système Plein/Vide permet :

- De sécuriser la prise en charge du patient
- De diminuer les consommations
- D'obtenir un gain non négligeable sur les dépenses T2
- De maintenir ce gain sur le long terme

Le déploiement à grande échelle du système de dotation de DM en Plein/vidé permettra un gain pérenne aux établissements de santé.